

MKB L-V Partnership

Waarom het MKB LV Partnership

MKB Leidschendam-Voorburg streeft naar een sterke lokale economie en een ondernemersklimaat dat aantrekkelijk en passend is voor lokale ondernemers/mkb'ers. Afgelopen jaren hebben we de samenstelling van ondernemers in Leidschendam-Voorburg zien veranderen. Het aandeel kleinschalig ondernemerschap, met name ZZP'ers groeit, terwijl het aantal grote ondernemingen afneemt. Hierdoor verandert het ondernemersklimaat binnen de gemeente.

Ook binnen de vereniging MKB Leidschendam-Voorburg merken we deze verschuiving. Kleinschalige ondernemers, met name ZZP'ers zijn flexibeler en hebben minder met wet- en regelgeving te maken dan traditionele ondernemers. Hierdoor zijn de inspanningen van MKB LV voor deze groep ondernemers minder zichtbaar.

Om in te spelen op deze verschuiving heeft MKB Leidschendam-Voorburg enige jaren geleden haar lidmaatschapstarieven aanzienlijk verlaagd. Op deze manier is lidmaatschap, ook voor kleine en startende ondernemers een stuk laagdrempeliger. Tegelijk blijft de uitdaging om deze ondernemers de toegevoegde waarde van MKB Leidschendam-Voorburg te laten zien. Veel van de onderwerpen spelen op de langere termijn en zijn relatief abstract van aard, terwijl veel ondernemers hier niet op deze manier mee bezig zijn.

Naast deze groeiende groep van kleinschalige ondernemers, heeft Leidschendam-Voorburg ook een aantal grotere, met name B2B georiënteerde ondernemers. Voor deze ondernemingen heeft MKB Leidschendam-Voorburg op dit moment geen extra opties om meer waarde uit het lidmaatschap te halen. Dit terwijl de toegevoegde waarde van MKB Leidschendam-Voorburg en de betrokkenheid bij de vereniging bij deze ondernemers over het algemeen wel groter is.

Wat is het MKB LV Partnership

Voor deze ondernemers introduceren wij een nieuw lidmaatschap: het MKB L-V partnership. Als MKB L-V partner:

- bieden we mogelijkheden om je bekendheid en zichtbaarheid (onder ondernemers) in Leidschendam-Voorburg te vergroten,
- bieden we je de gelegenheid je expertise (met lokale ondernemers) te delen,
- bieden we mogelijkheden aanbiedingen doen aan andere MKB L-V leden en
- word je uitgenodigd actief deel te nemen en mee te praten over relevante thema's die bijdragen aan de belangenbehartiging van lokale ondernemers
- Toon je als ondernemer je lokale betrokkenheid bij de lokale economie (koppelen aan social return on investment bij aanbestedingen gemeente)

Voordelen leden

- Als partners sterkere positie richting gemeente: effectievere belangenbehartiging
- Krachtenbundeling en belangenbehartiging specifiek voor ZZP'ers
- Ontzorging partners: onderhouden contacten met gemeente via MKB L-V
- Financieel voordeel: voordeelregelingen voor partners op gebied van services, media exposure en ondersteuning (helpdesk)
- Betere exposure bij bedrijven en consumenten, lokaal en regio, crossmediaal
 - Samenwerking MKB L-V met Facilitaire Diensten Nederland
 - Samenwerking met LV-TV

Wat kost het:

Soort lidmaatschap	Basis-lidmaatschap	MKB LV Partnership	MKB LV Partnership+
Inhoud	<ul style="list-style-type: none"> - Uitnodiging voor activiteiten - Betrokken bij inhoudelijke agenda - Ontvang relevant (lokaal en inhoudelijk) ondernemersnieuws 	<ul style="list-style-type: none"> - Gratis toegang tot alle netwerkbijeenkomsten - Vast contactpersoon binnen bestuur - 1 keer per jaar gelegenheid seminar/ontbijtsessie aan te bieden - Delen relevante informatie uit expertisegebied via MKB platform - Optie om activiteiten te sponsoren 	<ul style="list-style-type: none"> - Zelfde als MKB LV Partnership - Mogelijkheid om leden commercieel aanbod te doen (met ledenvoordeel)
Kosten <5 personen	€ 25,-	€ 500,-	€ 750,-
Kosten 5 of meer personen	€ 100,-	€ 1.500,-	€ 2.500,-
3 jaar		€ 1.200 per jaar / € 3.600 totaal per 3 jaar	€ 1.800 per jaar / € 6.000 totaal per 3 jaar